

DR. LOETZKE

Personal- und Managementberatung GmbH

Herausforderung für Branchenkenner – Pharmaindustrie

Unser Mandant ist Teil einer international aufgestellten Unternehmensgruppe und zählt zu den führenden Unternehmen in der Herstellung von hochwertigen Verpackungslösungen aus Kunststoff mit Schwerpunkt in der Nahrungsmittel- und Pharmaindustrie.

Zur Verstärkung des Vertriebs im Produktbereich „Pharma“ wird folgende Position besetzt:

Sales Manager flexible Verpackungen (m/f/d)

(Kennziffer: 02022020)

Ihre verantwortungsvollen Aufgaben:

- Strategische, lösungsorientierte, und proaktive Betreuung der Kunden vom Angebot über die Vertragsgestaltung bis hin zur termingerechten Auftragsabwicklung
- Konsequente und strukturierte Verfolgung der Umsatz- und Profitabilitätsziele
- Durchführen einer permanenten Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Entwicklung von Marktstrategien und deren erfolgreiche Umsetzung
- Identifikation von Kundenpotenzialen, Investitionsvorhaben und Trends im Pharmaumfeld
- Bewertung neuer Technologien zur Kunststoffverarbeitung im VP-Bereich – speziell in der Pharmaindustrie
- Preis- und Vertragsgespräche mit Ihren Kunden und Interessenten
- Dokumentation der Arbeitsergebnisse, um die Vertriebslage transparent darzustellen
- Ausarbeitung und Bewertung von Kalkulationen
- Akquisition von Neukunden
- Besuch von Messen und aktive Netzwerkarbeit

Ihr überzeugendes Profil:

- Abgeschlossenes Bachelor-/Diplom-Studium im Bereich Verpackungs- bzw. Kunststofftechnik, Verpackungstechnologie oder abgeschlossenes BWL-Studium, kaufmännische Berufsausbildung oder gleichwertige Qualifikation durch erworbene Berufserfahrung oder Weiterbildungsmaßnahmen
- Überzeugende, proaktive, motivierte und emphatische Vertriebspersönlichkeit
- Unternehmerisches und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise mit hohem Engagement, Leistungsmotivation und Zielstrebigkeit
- Ausgeprägte Vertriebs-, Service- und Kundenorientierung
- Fundiertes Knowhow und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von (Kunststoff-) Produkten für die Pharmaindustrie
- Etabliertes Netzwerk in der Pharmaindustrie
- Souveränes Auftreten sowie sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Verantwortungsbereitschaft („Hands-on“-Mentalität)
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft und gute Anwenderkenntnisse in MS-Office und ERP-Systemen (SAP)

Wenn Sie Interesse an dieser langfristig angelegten Aufgabe haben, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Unterlagen mit Angaben zu Einkommenswunsch und Kündigungsfrist zu. Herr Dr. Oliver Loetzke steht für die Beantwortung von Fragen vorab gerne zur Verfügung und bürgt für absolute Diskretion.

DR. LOETZKE

Personal- und Managementberatung GmbH

Jakob-Engels-Str. 4a
D-41749 Viersen

Tel.: +49 (0) 2162 890 8 333

Fax: +49 (0) 2162 890 8 331

Mobil: +49 (0) 172 250 33 21

oliver.loetzke@dr-loetzke.de

www.dr-loetzke.de