

## DIE POSITION

### **Vertriebsmitarbeiter im Außendienst\***

Homeoffice in Ostdeutschland.

## DAS UNTERNEHMEN

Unser Mandant ist ein führender Anbieter für Schutz- und Transportverpackungen in Deutschland und der Schweiz. Zu den Kunden zählen kleine und mittelständische Unternehmen, sowie Konzerne sämtlicher Branchen, welche das Produktsortiment, die Kundenberatung und flexible und schnelle Lieferzeiten schätzen.

## DIE AUFGABEN

- » Gewinnung neuer Kundenbeziehungen in der Region Ostdeutschland (Schwerpunkt: Sachsen).
- » Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen.
- » Marktbeobachtung und Auswertung von Potentialen für die Akquisition.
- » Fachlich fundierte Vertriebs- und anwendungsorientierte Beratung der Kunden.
- » Vermarktung des kompletten Produktportfolios an Verpackungsmitteln, Maschinen, Geräten und konstruktiven Verpackungslösungen.
- » Direkte Berichtslinie an den Geschäftsführer.

## DIE ANFORDERUNGEN

- » Abgeschlossene kaufmännische, oder technische Ausbildung.
- » Erfahrung im Vertriebsaußendienst.
- » Erste Erfolge im Vertrieb von Packmitteln, möglichst für Schutz- und Transportverpackungen.
- » Ausgeprägte **Dienstleistungs- und Kundenorientierung**.
- » Kommunikationsstark, sowie Verhandlungsgeschick gegenüber Gesprächspartnern.
- » Organisationsgeschick und selbstständige Arbeitsweise.
- » Marktkenntnisse und Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet, sowie ein hohes Engagement setzen wir voraus.
- » Souveräner Umgang mit MS Office Anwendungen.

Unser Mandant bietet als bodenständige Unternehmensgruppe ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis. Neben anspruchsvollen und vielseitigen Tätigkeitsfeldern werden spannende Entwicklungsmöglichkeiten angeboten.

Haben Sie Interesse an einer beruflichen Veränderung? Dann setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung. Alle Informationen behandeln wir absolut vertraulich! Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

\* Wir und unsere Mandanten sind offen für alle Menschen, unabhängig von Alter, Geschlecht, Religion etc.