

DIE POSITION

Key Account Manager*

Bayern (Region: Oberpfalz).

DAS UNTERNEHMEN

Mittelständiger Händler von Packmitteln sowie Spezialist in den Bereichen Bürobedarf, EDV-Zubehör, Verpackungen und Bürotechnik. Zur Verstärkung des Vertriebsteams wird ein Key Account Manager* gesucht.

DIE AUFGABEN

- » Persönliche Betreuung und Ausbau bestehender Geschäftskundenbeziehungen B2B.
- » Akquisition und Gewinnung von Neukunden im Gebiet Niederbayern / Oberpfalz.
- » Selbständige Erarbeitung Ihrer Zielkunden.
- » Selbständige Kalkulationen von Angeboten bis hin zum Abschluss.
- » Marktbeobachtung und Auswertung von Potentialen für die Akquisition.

DIE ANFORDERUNGEN

- » Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung.
- » Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Außendienst (Branchenkenner sehr willkommen).
- » Eigeninitiative, Organisationsgeschick und selbständige Arbeitsweise.
- » Sicheres und kompetentes Auftreten beim Kunden.
- » Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick gegenüber Gesprächspartnern auf allen Ebenen.

Unser Auftraggeber bietet eine intensive Einarbeitungsphase sowie Unterstützung durch ein erfahrenes, langjähriges Profi-Innendienst-Team. Des Weiteren erwarten Sie eine fachliche, produktspezifische Aus- und Weiterbildung, ein leistungsorientiertes Entlohnungs- und Prämiensystem als auch ein eigener Firmenwagen und die Möglichkeit vom Homeoffice zu arbeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann setzen Sie sich bitte mit uns in Verbindung. Alle Informationen behandeln wir absolut vertraulich! Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

* Wir und unsere Mandanten sind offen für alle Menschen, unabhängig von Alter, Geschlecht, Religion etc.