

DR. LOETZKE

Personal- und Managementberatung GmbH

Vertrieb von Verpackungssystemen bei einem Marktführer

Unser Mandant, ein deutsches, konzernfreies Mittelstandsunternehmen hat sich in 3 Jahrzehnten zu einem marktführenden Unternehmen in seinem Segment von speziellen Verpackungssystemen entwickelt. Zum Produktprogramm gehören ökologische, konstruktive und maßgeschneiderte Packmittellösungen, die vor allem in Branchen wie Consumer Products, Automotive, Electronics und Technical Products etc. eingesetzt werden. Darüber hinaus werden im eigenen Haus bewährte Verpackungsmaschinenlösungen entwickelt und produziert, die den anspruchsvollen Markt- und Kundenanforderungen nach ökologischen, ökonomischen und optimal auf die Produktbedürfnisse abgestimmten Verpackungssystemen in höchstem Maße gerecht werden.

Das Unternehmen befindet sich auf einem starken Wachstumskurs und benötigt daher personelle Verstärkung. Wir suchen Sie als

Projektleiter Vertrieb (m/w/d) Raum: Frankfurt-Würzburg-Nürnberg Erfurt-Kassel

Ihre Aufgaben:

- Sicherstellung der Verkaufsaktivitäten im Zielgebiet
- Ausbau der Vertriebsstruktur im Verkaufsgebiet
- Intensive Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms
- Aktive und eigenständige Akquisition von Neukunden
- Zielgerichtete Erschließung neuer Märkte
- Erstellung von Absatzplanungen sowie Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsinnendienst und Projektmanagement im eigenen Haus

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Nachweisbare Erfolge im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Industrieprodukte, gerne aus dem Umfeld der Verpackungstechnik
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Souveränität im Kundenkontakt
- Fähigkeit zur Eigenmotivation und Ehrgeiz, gesteckte Ziele zu erreichen
- Kunden- und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Konversationsfähige Englischkenntnisse

Das Unternehmen bietet ein abwechslungsreiches, verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem motivierten Team, kurze Entscheidungswege, die Möglichkeit eigenverantwortlich Kunden zu betreuen und die Chance in einem stetig wachsenden Unternehmen die eigenen Fähigkeiten weiterzuentwickeln. Eine leistungsgerechte Vergütung ist ebenso selbstverständlich wie ein neutraler Firmenwagen der gehobenen Klasse zur privaten Nutzung.

Wenn Sie Interesse an dieser langfristig angelegten Aufgabe haben, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Unterlagen mit Angaben zu Einkommenswunsch und Kündigungsfrist in einer PDF-Datei (max. 5 MB) zu. Herr Dr. Oliver Loetzke steht für die Beantwortung von Fragen vorab gerne zur Verfügung und bürgt für absolute Diskretion.

DR. LOETZKE

Personal- und Managementberatung GmbH

Jakob-Engels-Strasse 4a
D-41749 Viersen

Tel.: +49 (0) 2162 890 8 333

Fax: +49 (0) 2162 890 8 331

Mobil: +49 (0) 172 250 33 21

oliver.loetzke@dr-loetzke.de

www.dr-loetzke.de